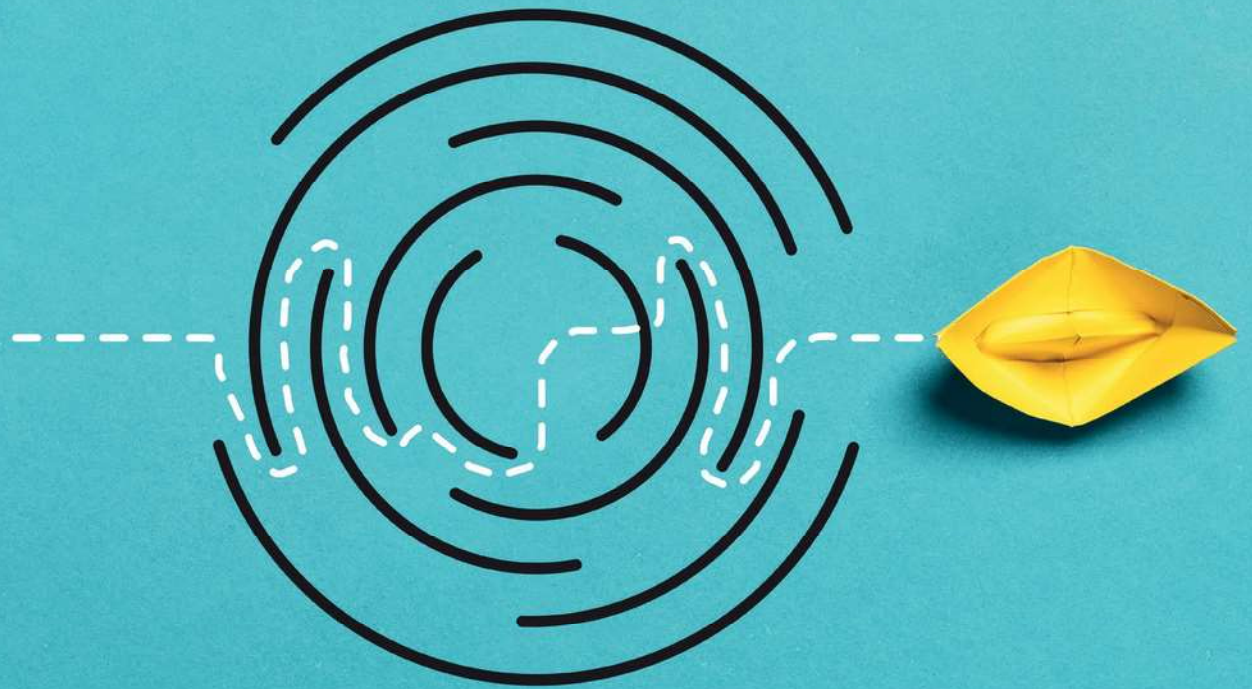


FORMATIONS

PRÉSENTIEL / À DISTANCE

2026



NRC Conseil

Osez les Marchés publics !



La réponse aux appels d'offres est très souvent chronophage, compliquée et terriblement administrative, cependant, cela reste un levier de développement à ne pas négliger. NRC Formation vous propose des prestations sur mesure : Accompagnement à la rédaction d'un mémoire technique et/ou formations selon vos besoins et vos objectifs.

Nathalie ROUGON



Qualiopi 
processus certifié

 **RÉPUBLIQUE FRANÇAISE**

La certification qualité a été délivrée au
titre de la catégorie d'action suivante :
Action de formation



Numéro SIREN de l'organisme de formation : **882 873 169**
Déclaration enregistrée sous le n°**93132092713** auprès du
Préfet de la Région Provence Alpes Côte d'Azur en date
du 14/02/2023

Sommaire

Formations NRC - 2026



Synthèse

- Les formations

p. 4

..... p. 4

NRC

p. 5

- Présentation p. 6
- L'équipe p. 6
- Les métiers p. 7-8
- NRC en chiffres p. 8

Le centre NRC

p. 9

- Présentation p. 10
- Les moyens p. 10
- Accessibilité Handicap p. 11
- Engagements p. 11
- Nos méthodes p. 12

Les formations p. 13

- Présentiel / À distance p. 14
- Les formations p. 15-17
- Formation sur mesure p. 18

L'Atelier by NRC p. 19

- Présentation p. 19



Synthèse

Formations NRC - 2026



Maîtriser l'approche opérationnelle en **marchés publics** page 15

Durée
2 jours en présentiel

Tarifs
INTER : 1 500 € HT
INTRA : Sur devis

Développer son Chiffre d'Affaires grâce aux **marchés publics** page 16



Durée
5 jours (présentiel / visio)

Tarifs
INTER : 2800 € HT
INTRA : Sur devis



Décrypter et optimiser les différentes phases des **Appels d'Offres** page 17

Durée
6 demies journées
(100 % à distance)

Tarifs
½ JOURNÉE : 299 € HT
COMPLET : 1 500 € HT

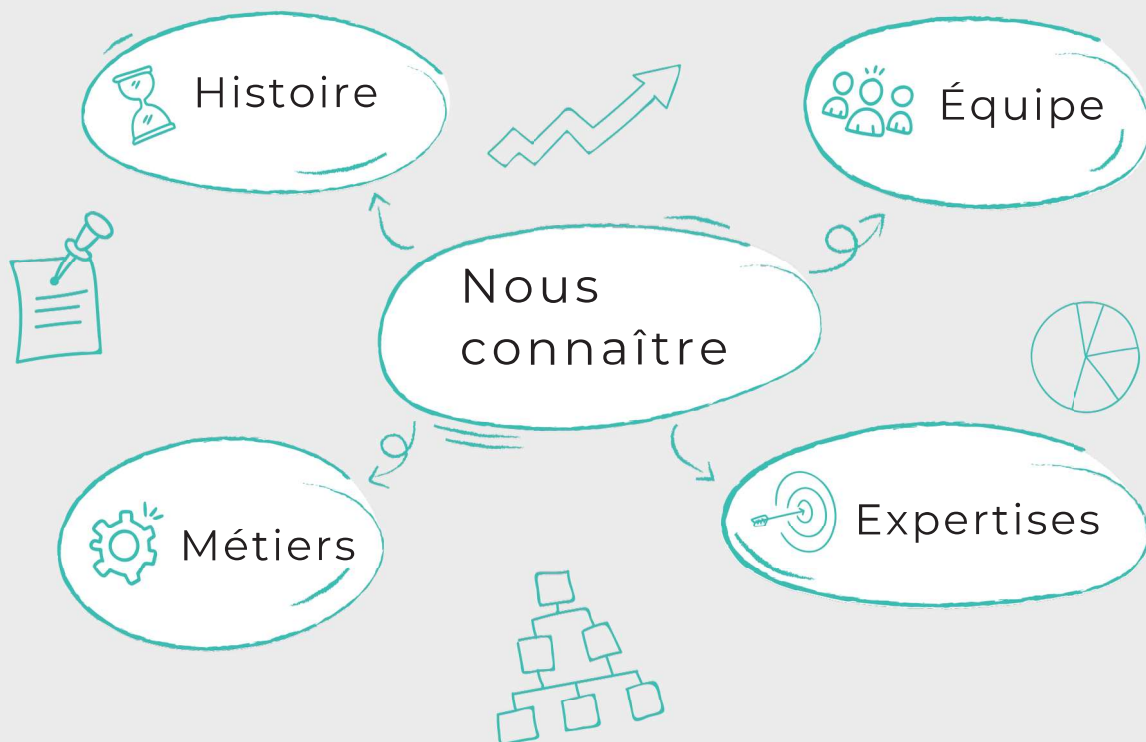


Expert de la réponse aux marchés publics & appels d'offres



NRC Conseil

Osez les Marchés publics !



ByNRC

Un accompagnement **sur-mesure**

NRC propose une gamme de prestations autour de notre cœur de métier : **LES MARCHÉS PUBLICS** À la création du Cabinet en 2017, nous proposons des conseils et de l'externalisation afin d'accompagner nos clients sur leurs réponses, puis nous avons complété l'offre en créant les modules de formations qui permettent à nos clients de **monter en compétence et d'être autonome**. Chacun peut ainsi choisir la formule qui lui convient le mieux selon ses objectifs.

- Nous accompagnons les entreprises à **développer leur chiffre d'affaires** en remportant des marchés publics
- Nous accompagnons les collectivités et établissements publics à **rédiger et à suivre leurs procédures de marchés publics** nécessaires à la réalisation de leurs projets



Nathalie ROUGON
Dirigeante
Fondatrice



- En charge des accompagnements Assistance à Maitrise d'Ouvrage
- En charge des accompagnements gestion de projets
- Formatrice et responsable pédagogique
- Experte en marchés publics
- Experte en financements publics inter fonds

Depuis plus de 20 ans, Nathalie accompagne les collectivités et les entreprises sur les problématiques liées aux marchés publics.



Philippe ROUGON
Responsable
Financier



- En charge des accompagnements Gestion de projet
- En charge des réponses AO
- En charge suivi AMO
- Expert dématérialisation des procédures
- Référent Handicap

Chaque année, Philippe se charge de plus de 50 réponses d'appels d'offres tous secteurs confondus (Travaux, Services et Fournitures).

L'équipe



Sandra MARTEL
Assistante comptable



Ange ROUGON
Community Manager



Nos métiers

Présentation de NRC



L'accompagnement

L'accompagnement des entreprises pour toutes leurs problématiques concernant les réponses aux appels d'offres et la gestion de projets :



État des lieux

- Un accompagnement ponctuel ou un service externalisé
- La réalisation d'audit de l'entreprise pour la mise en place d'une stratégie de réponse

01



Rédaction

- La rédaction des dossiers annuels de candidature
- La rédaction des trames de mémoire

02



Dépôt et suivi

- Le dépôt des offres dématérialisées
- Le suivi des réponses

03



Les formations

Prestations



- **Des formations sous 2 formats :** en présentiel et à distance
- **Des formations pour 3 cibles :** Les entreprises, les associations et les fonctionnaires territoriaux

01

Notre plus

- Une vision à 360 degrés avec des expériences PRIVÉ - PUBLIC
- Une expertise multi domaine
- Des prestations pragmatiques qui permettent une mise en œuvre immédiate dans l'entreprise

Nos métiers

Présentation de NRC



NRC Conseil

L'Assistance à Maîtrise d'Ouvrage

NRC**CONSEIL** est expert dans les procédures de passation de marchés et dans les opérations de maîtrise d'ouvrage publique. L'accompagnement AMO se déroule sous différentes phases :



Financement

01



Études préalables

02



Exécution

03



Pilotage

04

NRC en chiffres

Appels d'Offres

Depuis Janvier 2024

Déposés : 50

Taux de conversion : 35%

Missions AMO

Depuis Janvier 2024

Nombre de projets suivis : 24

Formations

Taux de satisfaction

2023 : 95,00%

2024 : 99,87%

2025 : 99,9%

Nombre d'heures

2023 : 189,00

2024 : 612,50

2025 : 584,00

Nombre de formateurs

2023 : 4

2024 : 8

2025 : 5

Nombre de thématiques

2023 : 3

2024 : 6

2025 : 6



Organisation de sessions et accompagnements personnalisés



NRC Formation



Le centre NRC

L'organisme de formation

Des sessions de formation **ADAPTÉES À VOS BESOINS**

NRCFormation est l'organisme qui vous permet de trouver une formation pour répondre aux marchés publics. Les exemples et études de cas sont adaptés à chaque stagiaire en lien avec son activité. Les formations proposées alternent les présentations théoriques avec les mises en pratiques et la création des dossiers réponses sont adaptables à tous les secteurs et sur tout le territoire et vous permet de **transformer votre formation en chiffre d'affaires**.

Nous proposons également des supports d'informations sur les évolutions réglementaires et les actualités afin que **nos clients soient à jours des nouveautés**.

Nos locaux

NRC dispose de locaux situés sur Noves (13150) qui permettent l'organisation des sessions de formations et des accompagnements personnalisés.



Nos moyens

1 Salle de réunion de 25m²

accueillant jusqu'à 12 stagiaires, équipée d'un écran interactif Novotouch permettant l'organisation de réunion en Visio conférence

2 bureaux de 56 m² équipés d'ordinateurs

portables (doubles écrans), téléphones et photocopieur grande capacité (A3 Scanners personnels

Clés certificats de signature (Partenariat Certigna)

Rétroprojecteur et matériel portatif pour session en inter

Veille réglementaire

L'équipe NRC assure une **veille constante du cadre réglementaire**. Elle est effectuée via le site internet achatpublic.com et les abonnements suivants :



La veille réglementaire est indispensable tant les enjeux pour les entreprises sont essentiels pour une **mise à jour permanente** des connaissances et l'anticipation des changements normatifs à venir.

Logiciels Microsoft et outils dédiés



Gestionnaire informatique



Le centre NRC

La formation pour tous

L'Accessibilité Handicapé : LE CRÉDO FORMATION DE NRC

L'encadrement du référent handicap au sein de NRC c'est :

- **Accueillir les participants** en situation de handicap
- **Informier et orienter** les participants en fonction de leur handicap
- **Veiller à la conformité des locaux** de formation pour les personnes en situation de handicap
- **Compenser le handicap** par la réalisation de travaux pratiques, d'exercices ainsi que par l'atteinte d'objectifs de formation adaptés au handicap, qui valorisent le savoir-faire et la compétence de nos stagiaires
- **Adapter les contenus pédagogiques** aux spécificités au handicap de nos stagiaires
- **Promouvoir une dynamique en interne** sur l'engagement autour du handicap
- **Accompagner, informer et collaborer** avec les entreprises pour l'accueil en situation de handicap

Référent
Handicap
Philippe ROUGON

Coordonnées
06 75 56 98 38

Lieu : À définir

Handicap
Visuel Auditif Mental
Moteur



Dès lors que la situation de handicap est précisée, identifiée et prise en compte dans la demande de formation. Nous affectons des salles de formation accessibles aux personnes en situation de handicap : **Parking PMR, accès en fauteuil aux locaux, balisage des espaces, ascenseurs, tisanerie et toilettes accessibles PMR.**

Nos engagements

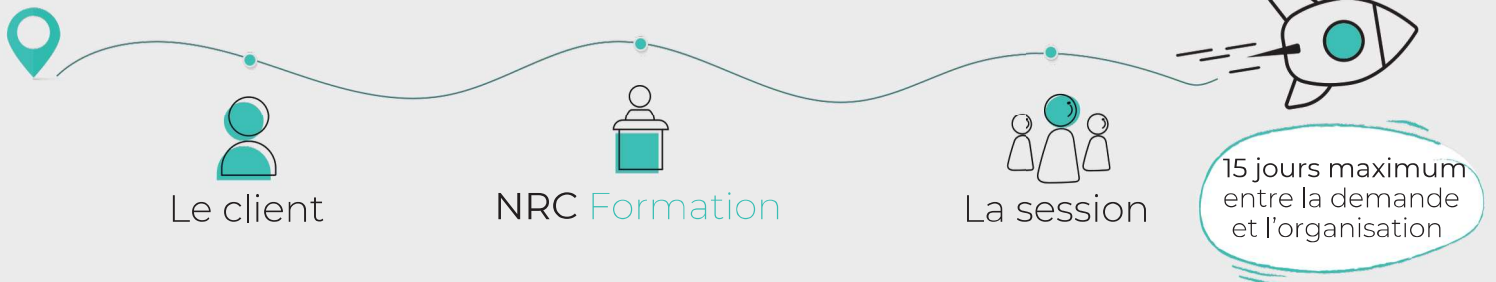
Actions sociales



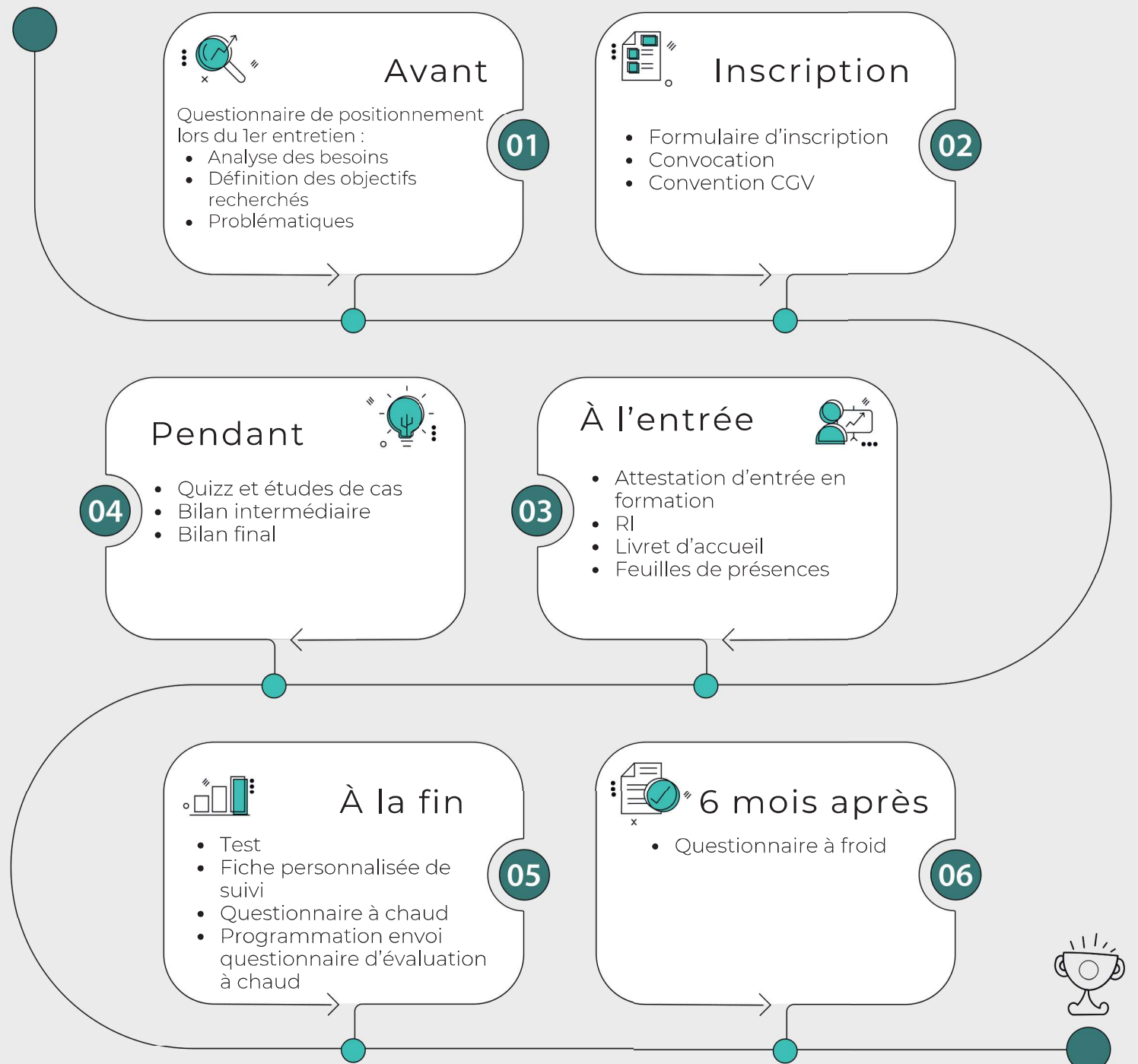
Depuis la création du cabinet en 2017, NRC s'engage dans une **démarche de responsabilité sociale et environnementale** visant à garantir son implication en matière de développement durable. Notre ambition est de **réduire au maximum les impacts** de notre activité sur la nature

Nos méthodes

Suivi administratif : délai d'accès



 NRC Formation est avec vous tout au long du processus

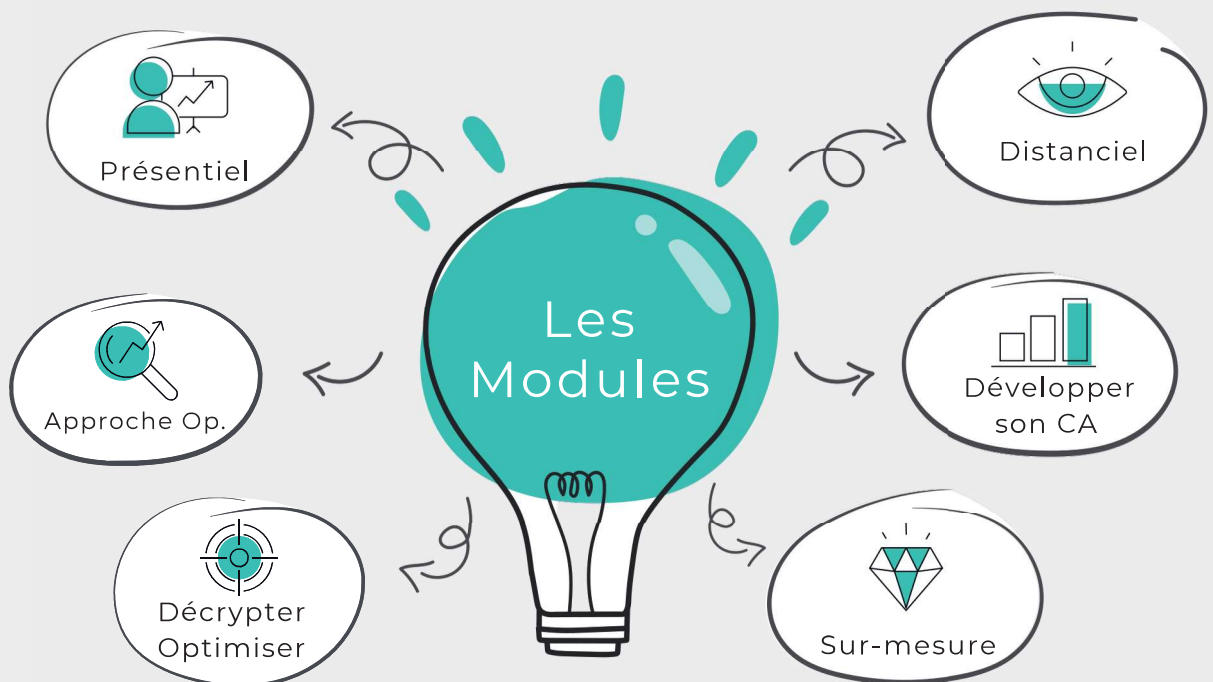




Des sessions de formation
adaptées à vos besoins



NRC Formation



Les formations

En présentiel & À distance

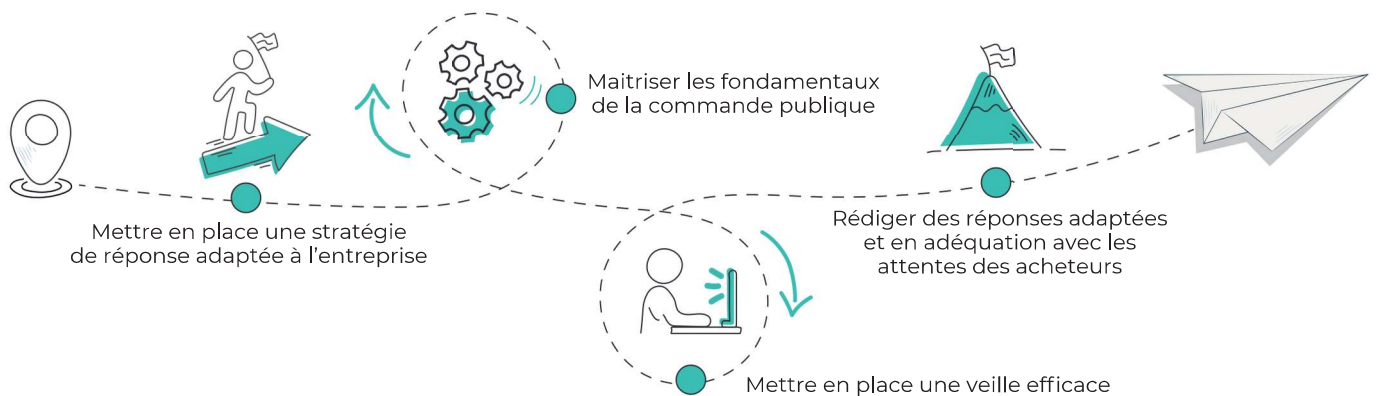
En présentiel au centre ou sur site

 Maitriser l'approche opérationnelle en marchés publics

 Développer son CA grâce aux marchés publics
(Mixte - 3j en présentiel)




Nous avons développé **une offre de formation** qui permet aux stagiaires de :



À distance depuis votre ordinateur

 Développer son CA grâce aux marchés publics
(Mixte - 2j à distance)

 Décrypter et optimiser les différentes phases d'un appel d'offre



Maitriser l'approche opérationnelle en marchés publics

Délais d'accès : 15 jours entre la demande et l'organisation de la session

Publics : Toute personne intervenant sur une réponses ou le suivi d'un marché public : Entre 4 et 12 personnes

Pré Requis : Connaissance de la réglementation liée à la commande publique

Objectifs :

- Connaître la réglementation pour répondre aux attentes d'un marché public des marchés publics
- Maitriser les différents types de procédures et marchés Analyser le dossier d'appel d'offres, préparer sa réponse
- Valoriser les normes RSE dans sa réponse
- Assurer le suivi et l'exécution d'un marché public
- Anticiper et gérer les contentieux

Méthodes pédagogiques : Séance de formation en salle, remise du livret apprenant I et II avec les exercices et les études des cas sur des DCE, dossier remis aux stagiaires via plateforme ONE DRIVE.

Durée

2 jours en présentiel soit 14 heures de formation

Tarifs

INTER : 1 500 € HT / stagiaire INTRA : Sur devis

Contact

04 90 80 01 50 / contact@nrc-conseil.fr

Modalités d'évaluation :

- Avant : Questionnaire préalable afin de recueillir le besoin des stagiaires et réorienter et/ou adapter si nécessaire le module
- Pendant : Quizz et étude de cas
- Après : Bilan et évaluation à 3 mois

Formation assurée par Nathalie Rougon, titulaire Certificat Supérieur Consulaire Gestion et de Commerce - Homologué III - JO du 31/01/1997 - CNIS 31 2t/ Diplôme Universitaire Management de l'Achat Public (2018) - 14 ans d'expériences de maitrise d'ouvrage déléguée en collectivité territoriale et 7 années en tant que formatrice et consultante.

Ou par Philippe Rougon, titulaire Certificat Supérieur Consulaire Gestion et de Commerce- Homologué III - JO du 31/01/1997 - 17 ans d'expériences dans la finance et 5 années en tant que formateur.

Programme détaillé

Jour 1

Matinée 9h à 12h30

- Le cadre réglementaire
- Les procédures

Études de cas à partir d'exemples réels Quizz

Après-midi 13h30 à 17h

- L'analyse des DCE
- Savoir optimiser la candidature

Études de cas à partir d'exemples réels
Création de tableaux de bord Quizz et bilan Jour 1

Jour 2

Matinée 9h à 12h30

- Retour Jour 1
- La RSE
- Optimiser les offres

Études de cas à partir d'exemples réels Quizz

Après-midi 13h30 à 17h

- L'exécution administrative
- L'exécution financière
- L'exécution technique
- Le contentieux

Études de cas à partir d'exemples réels
Chaque stagiaire prépare ses documents de stratégie à partir des trames données

Développer son Chiffre d'Affaires grâce aux marchés publics

Délais d'accès : 15 jours entre la demande et l'organisation de la session

Publics :

Toute personne intervenant sur les réponses ou le suivi des marchés publics : Entre 4 et 10 personnes

Pré Requis :

Aucun - Formation adaptée aux débutants - tous domaines d'activités : Tvx, services, fournitures

Objectifs :

- Maîtriser les fondamentaux des marchés publics
- Mettre en place sa stratégie
- Connaître les plateformes de veille
- Maîtriser la candidature à l'OFFRE
- Savoir répondre à un appel d'offres en dématérialisé

Méthodes pédagogiques :

Séance de formation mixte (2 jours à distance / 3 jours en présentiel), dossier remis aux stagiaires par mail. Le déroulé de la formation inclus la participation des apprenants ainsi que des moments d'évaluation à l'aide de quizz. Alternance de méthode théorique et pratique. Mise en place d'outils personnalisés à utiliser dès la fin de la formation. Cahier apprenant avec référence à utiliser pendant et après la formation.

Formation assurée par Nathalie Rougon, titulaire Certificat Supérieur Consulaire Gestion et de Commerce - Homologué III - JO du 31/01/1997 - CNIS 31 2t/ Diplôme Universitaire Management de l'Achat Public (2018) - 14 ans d'expériences de maîtrise d'ouvrage déléguée en collectivité territoriale et 7 années en tant que formatrice et consultante.

Ou par Philippe Rougon, titulaire Certificat Supérieur Consulaire Gestion et de Commerce - Homologué III - JO du 31/01/1997 - 17 ans d'expériences dans la finance et 5 années en tant que formateur.

Durée

5 jours (2 j à distance / 3 j en présentiel)
soit 35 heures de formation

Tarifs

INTER : 2 800 € HT / stagiaire

INTRA : Sur devis

Contact

04 90 80 01 50 / contact@nrc-conseil.fr

Programme détaillé

Jour 1

Les fondamentaux de la commande publique

- Les fondamentaux de la commande publique
- Identifier les acteurs et leurs rôles
- Maîtriser les différentes procédures
- Maîtriser le vocabulaire
- Savoir décrypter les dossiers : la lecture efficace

Jour 2

La stratégie et la veille

- Mettre en place une stratégie adaptée à son entreprise
- Créer son tableau de bord
- Connaître les différents outils de veille
- Mettre en place une méthode de veille efficace

Jour 3

Les dossiers de candidature

- Comprendre la notion de candidature
- Identifier les atouts de mon entreprise
- Remplir le CANVA
- Créer son dossier de candidature

Jour 4

Atelier mémoire technique

- Maîtriser les critères de notations
- Identifier les erreurs les plus fréquentes
- ATELIER DE RÉDACTION

Jour 5

Réponse et suivi d'un marché public

- Monter et déposer une réponse sur la plateforme
- Créer le dossier de suivi

Décrypter et optimiser les différentes phases des Appels d'Offres

Délais d'accès :

Inscription possible jusqu'à la veille de la session

Publics :

Toute personne intervenant sur les réponses ou le suivi des marchés publics : Entre 4 et 8 personnes

Pré Requis :

Aucun - Formation adaptée aux débutants - tous domaines d'activités : Txv, services, fournitures

Objectifs :

• Maîtriser le processus de réponse de la stratégie au suivi (objectif par session)

Méthodes pédagogiques :

Séance de formation à distance, dossier remis aux stagiaires par mail. Le déroulé de la formation inclut la participation des apprenants ainsi que des moments d'évaluation à l'aide de quizz. Alternance de méthode expositive et participative.

Notre + :

Nous travaillons depuis plusieurs années avec des entreprises qui répondent aux marchés, mais aussi les collectivités territoriales, ainsi nous connaissons les rouages des marchés publics. NRC par son expertise vous transmet une méthodologie forgée par 20 ans d'expérience dans le secteur.

Formation assurée par Nathalie Rougon, titulaire Certificat Supérieur Consulaire Gestion et de Commerce - Homologué III - JO du 31/01/1997 - CNIS 31 2t/ Diplôme Universitaire Management de l'Achat Public (2018) - 14 ans d'expériences de maîtrise d'ouvrage déléguée en collectivité territoriale et 7 années en tant que formatrice et consultante.
Ou par Philippe Rougon, titulaire Certificat Supérieur Consulaire Gestion et de Commerce - Homologué III - JO du 31/01/1997 - 17 ans d'expériences dans la finance et 5 années en tant que formateur.

Durée

6 demies journées (100 % à distance)
soit 6 x 3.5 h, soit 21 heures de formation

Tarifs

½ JOURNÉE : 299 € HT / stagiaire
PARCOURS COMPLET : 1 500 € HT

Contact

04 90 80 01 50 / contact@nrc-conseil.fr

Programme détaillé

Session 1

Définir sa stratégie

- NRC vous aide à structurer votre stratégie pour gagner du temps à chaque étape du processus

Session 2

Trouver les Appels d'Offres

- En une session vous mettrez en place les outils concrets pour performer dans vos veilles et vos recherches actives

Session 3

Décrypter les dossiers de Consultation

- Trouver les documents prioritaires
- Lire efficacement les documents et repérer les informations clés
- Décrypter les attentes et les besoins Acheteurs

Session 4

Dossier de candidature annuel

- Mise en place d'un dossier unique

Session 5

Performer les mémoires

- Rédiger son mémoire technique de manière adaptée aux acheteurs

Session 6

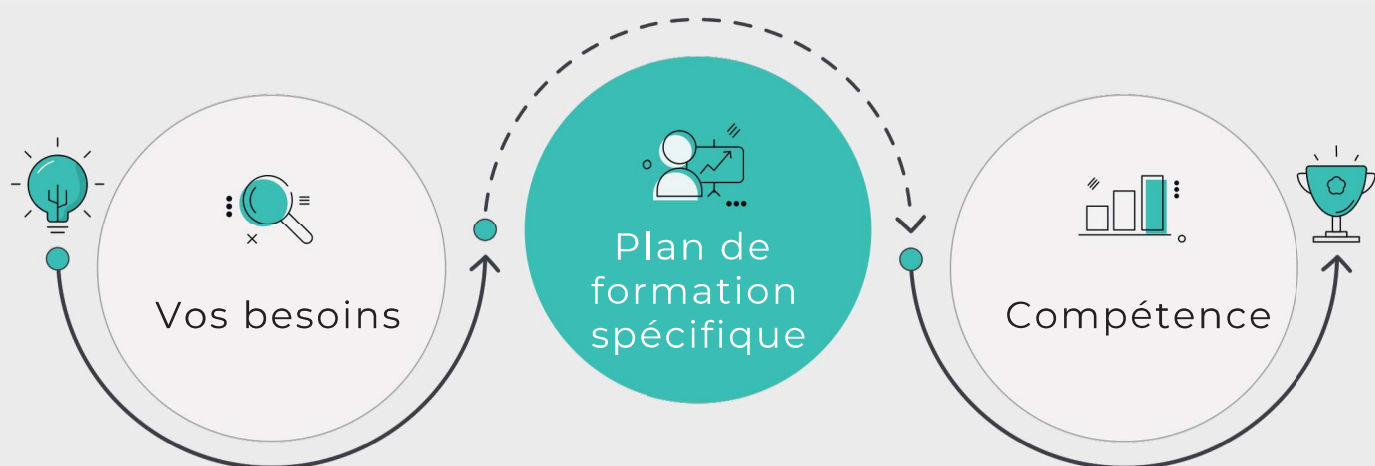
Suivre les marchés

- Monter et déposer une réponse sur la plateforme
- Créer le dossier de suivi
- Analyser les refus

Perso 1

Formation sur mesure

Selon vos besoins nous pouvons vous créer un programme de formation adapté et personnalisé. Nous pouvons ensemble définir vos besoins et vos objectifs afin d'y répondre de manière spécifique.



Montant
à définir

Finançable par OPCO

OPCO

**OPÉRATEURS DE
COMPÉTENCES**

Les avantages
de la formation
à distance

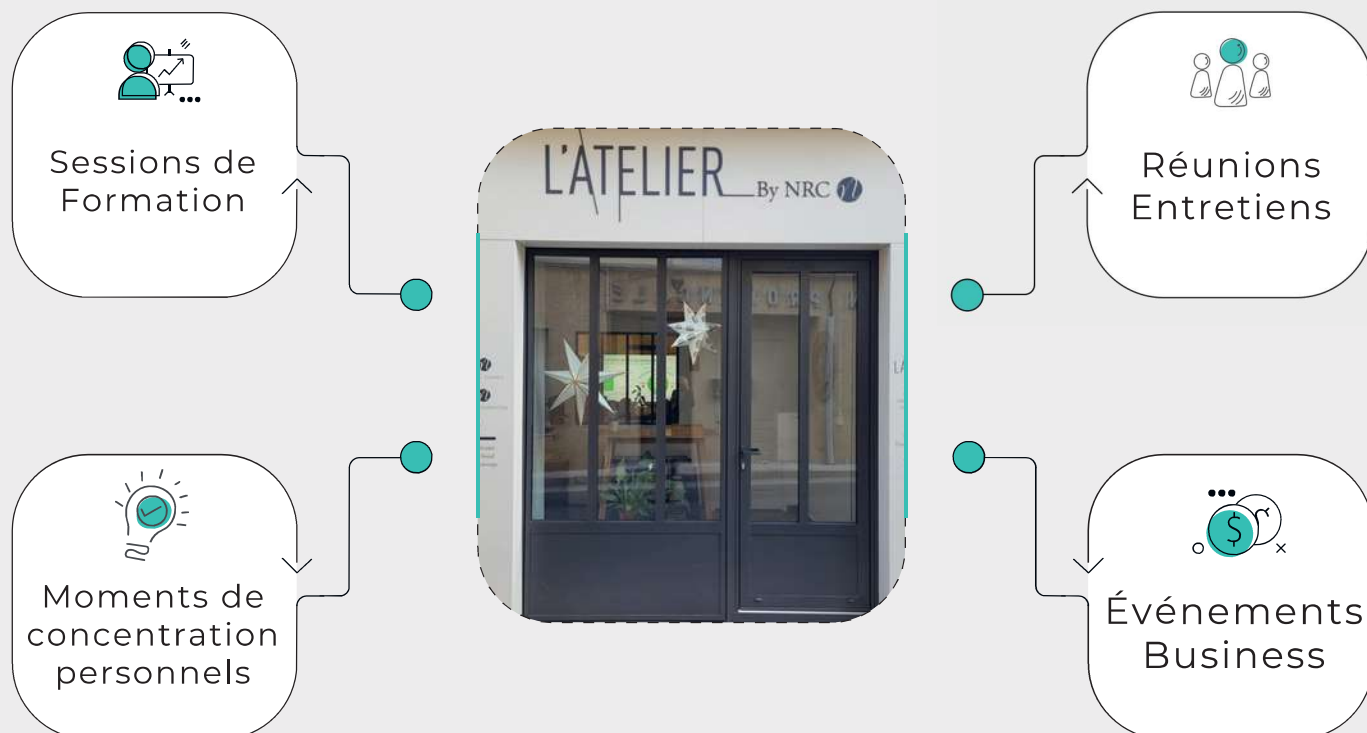
- Élaborer une stratégie
- Adapté à tous les niveaux (débutant à expert)
- Adapté à votre secteur d'activité
- Travail avec vos outils

Gagnez en
compétence
grâce à une formation adaptée

L'Atelier by NRC

Workspace Provence

Situé à Noves, l'Atelier by NRC est un espace calme et professionnel qui peut accueillir jusqu'à 15 personnes, il dispose d'un écran géant interactif et de nombreux autres services. Cet environnement stimulant, au coeur de la Provence, favorise la productivité, l'échange et le développement de réseaux professionnels.



Informations location

Horaires : du lundi au vendredi de 08h à 18h
Possibilité de location le week end

Tarifs : Location à la journée, demi-journée
ou avec une carte d'abonnement
Nous contacter

L'Atelier by NRC

📍 4 Rue Jean MOULIN - 13550 NOVES

📞 04 90 80 01 50 ou 06 75 56 98 38

Les rencontres de l'Atelier



Une fois par mois, organisation des rencontres de l'Atelier : rencontres gratuites sur des thématiques diverses à destination des Entrepreneurs et Associations



Investir dans la formation est
une garantie de profit à vie

N. MEBARKI - 1985



4 Rue Jean MOULIN - 13550 NOVES



contact@nrc-conseil.fr



04 90 80 01 50 ou 06 75 56 98 38



nrc-conseil.fr



Suivez-nous sur les réseaux sociaux