

# Maitriser l'approche opérationnelle en marchés publics

## Délais d'accès :

15 jours entre la demande et l'organisation de la session

## Publics :

Toute personne intervenant sur une réponses ou le suivi d'un marché public : Entre 4 et 12 personnes

## Pré Requis :

Connaissance de la réglementation liée à la commande publique

## Objectifs :

- Connaître la réglementation pour répondre aux attentes d'un marché public des marchés publics
- Maitriser les différents types de procédures et marchés
- Analyser le dossier d'appel d'offres, préparer sa réponse
- Valoriser les normes RSE dans sa réponse
- Assurer le suivi et l'exécution d'un marché public
- Anticiper et gérer les contentieux

## Méthodes pédagogiques :

Séance de formation en salle, remise du livret apprenant I et II avec les exercices et les études des cas sur des DCE, dossier remis aux stagiaires via plateforme ONE DRIVE.

## Durée

2 jours en présentiel  
soit 14 heures de formation

## Tarifs

INTER : 1 500 € HT / stagiaire  
INTRA : Sur devis

## Contact

04 90 80 01 50 / [contact@nrc-conseil.fr](mailto:contact@nrc-conseil.fr)

## Modalités d'évaluation :

- Avant : Questionnaire préalable afin de recueillir le besoin des stagiaires et réorienter et/ou adapter si nécessaire le module
- Pendant : Quizz et étude de cas
- Après : Bilan et évaluation à 3 mois

Formation assurée par Nathalie Rougon, titulaire Certificat Supérieur Consulaire Gestion et de Commerce - Homologué III - JO du 31/01/1997 - CNIS 31 2t/ Diplôme Universitaire Management de l'Achat Public (2018) - 14 ans d'expériences de maitrise d'ouvrage déléguée en collectivité territoriale et 7 années en tant que formatrice et consultante. Ou par Philippe Rougon, titulaire Certificat Supérieur Consulaire Gestion et de Commerce - Homologué III - JO du 31/01/1997 - 17 ans d'expériences dans la finance et 5 années en tant que formateur.

## Programme détaillé

### Jour 1

#### Matinée 9h à 12h30

- Le cadre réglementaire
- Les procédures

Études de cas à partir d'exemples réels  
Quizz

#### Après-midi 13h30 à 17h

- L'analyse des DCE
- Savoir optimiser la candidature

Études de cas à partir d'exemples réels  
Création de tableaux de bord  
Quizz et bilan Jour 1

### Jour 2

#### Matinée 9h à 12h30

- Retour Jour 1
- La RSE
- Optimiser les offres

Études de cas à partir d'exemples réels  
Quizz

#### Après-midi 13h30 à 17h

- L'exécution administrative
- L'exécution financière
- L'exécution technique
- Le contentieux

Études de cas à partir d'exemples réels  
Chaque stagiaire prépare ses documents de stratégie à partir des trames données