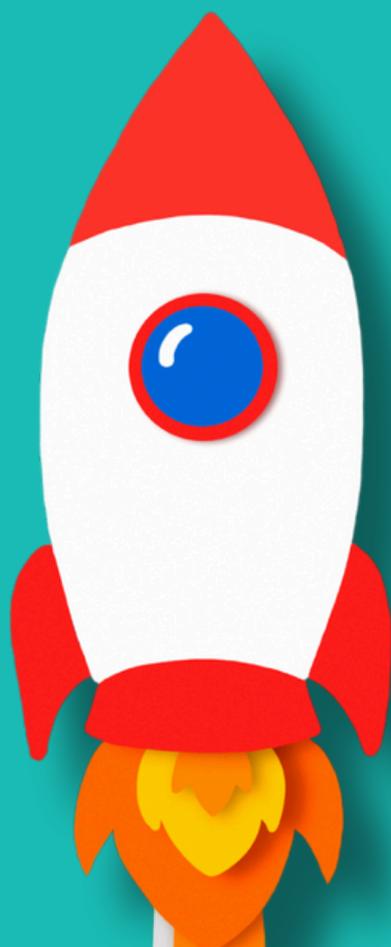


DÉVELOPPER SON CHIFFRE D'AFFAIRES GRÂCE AUX MARCHÉS PUBLICS



La méthode
opérationnelle pour
performer dans la
réponse aux appels
d'offres



DÉVELOPPER SON CHIFFRE D'AFFAIRES GRÂCE AUX MARCHÉS PUBLICS



POUR QUI ?

Toute personne intervenant sur une réponse ou le suivi d'un marché.

POURQUOI PARTICIPER À LA FORMATION ?

« Les réponses aux marchés publics génèrent beaucoup de stress et sont lourdes à gérer pour les équipes »

« Je n'arrive pas à trouver des appels d'offres publics qui correspondent à mon activité »

« Je ne comprends pas les attendus des cahiers des charges et ai du mal à formaliser ma réponse »

« Nous passons trop de temps sur l'analyse et la compréhension des DCE »

« J'ai du mal à impliquer les équipes sur la réponse aux AO »

PRÉREQUIS ?

Aucun – Formation adaptée aux débutants. Tous les domaines d'activités :
Travaux, Services, Bureaux d'études, Associations

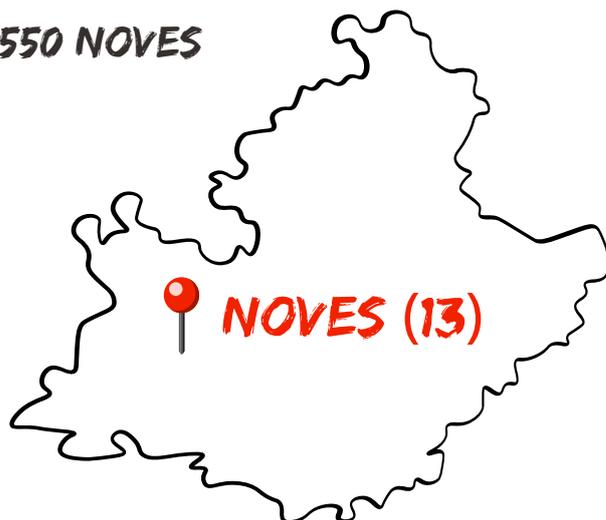
26/27 SEP

17/18 OCT

21/22 NOV

12/13 DÉC

4 RUE JEAN MOULIN,
13550 NOVES



TARIFS

INTER

2500 € HT par participant :
4 Jours de formation

2800 € HT par participant :
4 Jours de formation + 1 RDV de suivi

INTRA

Formation pour des équipes de 3 à 12
personnes / Tarif sur demande après étude.
**Prise en charge possible par les dispositifs
OPCO**



LE PROGRAMME

JOUR 1

Les fondamentaux de la commande publique

Comprendre les acteurs, les documents et les procédures

JOUR 2

La stratégie et la Veille

Mettre en place une stratégie adaptée à son entreprise et anticiper les futures réponses
Optimiser la veille

JOUR 3

Le dossier de candidature

Créer un dossier de candidature annuel adapté et percutant

JOUR 4

Atelier mémoire technique

Maîtriser la phase d'offre en rédigeant des réponses en adéquation avec les attentes des acheteurs

JOUR 5

Journée optionnelle d'accompagnement personnalisé



Qualiopi
processus certifié

 RÉPUBLIQUE FRANÇAISE

LES ATOUTS DE LA FORMATION

- 20 ans d'expérience
- Formation par 2 formateurs experts et passionnés par la réponse aux marchés publics
- Expertise public / privé
- Alternance de méthode théorique et pratique
- Mise en place d'outil et de documents personnalisés à utiliser dès la fin de la formation
- Cahier apprenant avec référence et glossaire utiles pendant et après
- Suivi personnalisé pour les premières réponses stratégiques (option)



NATHALIE

Depuis plus de 20 ans, Nathalie accompagne les collectivités et les entreprises sur les problématiques liés aux marchés publics. A la tête de NRC depuis 2017 elle vous accompagnera pour vous proposer des sessions adaptées à vos besoins.

Nathalie met son expertise dans le monde des marchés publics et son adaptabilité aux services de votre entreprise.



PHILIPPE

Après plus de 17 ans passés dans la finance Philippe Rougon intègre NRC formation pour développer l'entreprise et apporter son expertise sur la gestion de projet, les marchés publics et la gestion associative.

Philippe, par sa vision commerciale et son expérience vous aide à développer votre chiffre d'affaire grâce aux marchés publics.

06.03.18.63.96

CONTACT@NRC-CONSEIL.FR



BULLETIN D'INSCRIPTION



À envoyer à contact@nrc-conseil.fr

4 jours + 1 jour de suivi

4 jours

Information Inter

Nom, Prénom

Opcv

Numéro

Email

Information Intra

Entreprise

Effectif équipe

Dans vos bureaux

Dans nos locaux à Noves

Dates

Date :

Signature